



קבוצת סקופ מתכות

דוח דירקטוריון

אנו מתכבדים להגיש בזאת לבעלי המניות את הדין וחשבון של מנהלי החברה לתקופה של שישה חודשים, שהסתיימה ביום 30 ביוני, 2008. הדוחות כוללים גם עדכון לגבי השינויים או חידושים מהותיים שאירעו בעסקי החברה.

1. תיאור תמציתי של התאגיד וסביבתו העסקית

א. כללי

החברה עוסקת ביבוא ושיווק מוצרים וחומרי גלם בענף המתכות דהיינו: אלומיניום, פלדה, פלב"ם (נירוסטה), סגסוגת ניקל, פליז, נחושת, ברונזה, טיטניום, עופרת וכן מוצרי פלסטיקה הנדסית. מוצרי החברה כוללים כ-80,000 פריטי מדף ביניהם: פחים, גלילים, צינורות, ברגים, אביזרי צנרת, ברזים, מוטות, פרופילים, רשתות, שבכות וכדומה בכל המתכות הנ"ל. מוצרים אלה משמשים מגוון רחב של ענפי תעשייה רבים ביניהם: מזון, תרופות, כימיה, מחצבים, אלקטרוניקה, מיזוג אוויר, תשתיות, מוצרי צריכה, היי-טק, בניה ציבורית, תעשייה תעופתית, תעשייה צבאית, שילוט, זיווד ועוד.

האסטרטגיה העסקית של החברה הינה להוות "ONE STOP SHOP" לכל המתכות המשווקות לתעשייה. לחברה מעל ל-4,500 לקוחות בישראל ו-120 לקוחות בחו"ל להם מוכרת החברה מישראל (לחברות מאוחדות הפועלות בארה"ב, רומניה, צ'כיה ובפולין מעל ל-6,000 לקוחות נוספים) ולכן הרחבת סל המוצרים פותחת בפני החברה אפשרויות גידול משמעותיות. החברה מיצבה את עצמה בתחום אספקת המתכות האיכותיות לתעשייה תוך מתן דגש על ביצוע ההזמנות בתוך 24 שעות לאתר הלקוח.

השירות שמעניקה החברה ללקוחותיה כולל: עיתוד מלאי, אחסון, חיתוך, ניסור, ואספקה תוך 24 שעות. שיטה זאת חוסכת ללקוחות בעלות הכוללת: זמן, עלויות שכר, שטח אחסון ומימון ובכך מפחיתה ללקוח את העלות הכוללת.

בתקופה המדווחת המשיכה החברה במדיניות של הרחבת סל המוצרים בישראל וכן בהרחבת פעילותה בחו"ל באמצעות החברות הבנות בארה"ב, ברומניה, בצ'כיה ובפולין ובפעילות יצוא מוצרים מישראל. בתקופה המדווחת המשיכה החברה בהרחבת מוצרי הפלדה ובשיווק ברזל מקצועי, פרופילים מרובעים ומלבניים מפלדה ומוצרים חדשים מתחום הזורמים.

ב. עיקרי תוצאות הפעילות

בתקופה המדווחת מכירות החברה הסתכמו לסך של 716,002 אלפי ש"ח לעומת סך של 613,183 אלפי ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד (גידול בשיעור של 16.7%). ברבעון המדווח הסתכמו מכירות החברה לסך של 367,732 אלפי ש"ח לעומת סך של 348,270 אלפי ש"ח ברבעון הקודם (גידול בשיעור של 5.6%) וסך של 310,685 אלפי ש"ח ברבעון המקביל אשתקד (גידול בשיעור של 18.3%).

בתקופה המדווחת הרווח התפעולי הסתכם לסך של 71,938 אלפי ש"ח לעומת סך של 97,905 אלפי ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד (קיטון בשיעור של 26%). ברבעון המדווח הסתכם הרווח התפעולי לסך של 44,576 אלפי ש"ח לעומת סך של 27,363 אלפי ש"ח ברבעון הקודם (גידול בשיעור של 63%) וסך של 48,639 אלפי ש"ח ברבעון המקביל אשתקד (קיטון בשיעור של 8.3%).

בתקופה המדווחת הרווח הנקי הסתכם לסך של 31,920 אלפי ש"ח לעומת סך של 31,938 אלפי ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד.

1. תיאור תמציתי של התאגיד וסביבתו העסקית - המשך

ברבעון המדווח הרווח הנקי הסתכם לסך של 21,436 אלפי ש"ח לעומת סך של 10,484 אלפי ש"ח ברבעון הקודם (גידול בשיעור של 104%) וסך של 15,216 אלפי ש"ח ברבעון המקביל אשתקד (גידול בשיעור של 40.8%).

ג.

פעילות בחו"ל – חברות מאוחדות.

במסגרת אסטרטגיית החברה ליצירת מנועי צמיחה נוספים לחברה, ביצעה החברה הרחבה משמעותית של פעילותה העסקית בחו"ל. להלן פירוט תמציתי על החברות הבנות ותוצאות פעילותן בתקופה המדווחת:

1. ארה"ב

בארה"ב פועלת החברה באמצעות שתי החברות הבנות M.T.S ו-Hadco (חברות בבעלות מלאה של חברת Scope Metals USA Inc המוחזקת ע"י החברה בשיעור של 90%).

Hadco

Hadco פועלת באמצעות ארבעה סניפים בשלוש מדינות ברחבי ארה"ב: ניו יורק, פנסילבניה ופלורידה.

Hadco עוסקת בשיווק מוצרי אלומיניום מסחרי. במהלך 2007 החלה Hadco לשווק מוצרי נירוסטה ובתחילת 2008 החלה Hadco לשווק מוצרי אלומיניום לתעופה.

M.T.S

M.T.S עוסקת בשיווק פלטות אלומיניום מסחרי ל-Master Distributors. במהלך 2008 החלה M.T.S בשיווק מוצרים נוספים לחוג לקוחות זה מסגסוגות אחרות.

סך המכירות של החברות הבנות בארה"ב, שנכללו בתקופה המדווחת בדוח המאוחד, הסתכמו לסך של 117,299 אלפי ש"ח לעומת מכירות בסך של 109,044 אלפי ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד - גידול בשיעור של 7.57% וזאת על אף כי בשער החליפין של הדולר חל תיסוף בשיעור של כ-15% ביחס לתקופה המקבילה אשתקד, עובדה שפגעה בנתוני המכירות השקליות של החברות הבנות בארה"ב.

סך מכירות Hadco, שנכללו בתקופה המדווחת בדוח המאוחד, הסתכמו לסך של 79,683 אלפי ש"ח לעומת סך של 66,554 אלפי ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד - גידול בשיעור של 19.7%. סך ההכנסות הדולריות, שנכללו בתקופה המדווחת בדוח המאוחד, הסתכמו לסך של 22,624 אלפי דולר לעומת סך של 16,041 אלפי דולר בתקופה המקבילה אשתקד - גידול בשיעור של 41%.

סך מכירות Hadco, שנכללו ברבעון המדווח בדוח המאוחד, הסתכמו לסך של 41,020 אלפי ש"ח לעומת סך של 38,663 אלפי ש"ח ברבעון הקודם (גידול בשיעור של 6%) וסך של 36,301 אלפי ש"ח ברבעון המקביל אשתקד (גידול בשיעור של 13%).

סך ההכנסות הדולריות של Hadco, שנכללו ברבעון המדווח בדוח המאוחד, הסתכמו לסך של 11,994 אלפי דולר לעומת סך של 10,672 אלפי דולר ברבעון הקודם (גידול בשיעור של 12.4%) וסך של 8,893 אלפי דולר ברבעון המקביל אשתקד (גידול בשיעור של 34.9%).

סך מכירות M.T.S, שנכללו בתקופה המדווחת בדוח המאוחד, הסתכמו לסך של 37,616 אלפי ש"ח לעומת סך של 42,490 אלפי ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד. סך ההכנסות הדולריות, שנכללו בתקופה המדווחת בדוח המאוחד, הסתכמו לסך של 10,680 אלפי דולר לעומת סך של 10,241 אלפי דולר בתקופה המקבילה אשתקד.

סך מכירות M.T.S, שנכללו ברבעון המדווח בדוח המאוחד, הסתכמו לסך של 20,580 אלפי ש"ח לעומת סך של 17,036 אלפי ש"ח ברבעון הקודם (גידול בשיעור של 20.8%) וסך של 22,380 אלפי ש"ח ברבעון המקביל אשתקד (קיטון בשיעור של 8%).

סך ההכנסות הדולריות של M.T.S, שנכללו ברבעון המדווח בדוח המאוחד, הסתכמו לסך של 6,018 אלפי דולר לעומת סך של 4,702 אלפי דולר ברבעון הקודם (גידול בשיעור של 28%) וסך של 5,482 אלפי דולר ברבעון המקביל אשתקד (גידול בשיעור של 9.8%).

1. תיאור תמציתי של התאגיד וסביבתו העסקית – המשך

2. צ'כיה

החברה המאוחדת הצ'כית (להלן "Primapol"), שהחלה פעילותה בשנת 2006, משווקת בעיקר מוצרי נירוסטה ואלומיניום לתעשייה ואף מייצאת למדינות שכנות כגון פולין, סלובקיה וגרמניה. הפעילות בצ'כיה הנה על בסיס אחזקת מלאי ובכוונת החברה לבסס פעילות זו ואף להרחיבה בעתיד לשיווק מוצרים נוספים.

בחודש מאי 2007 הקימה Primapol חברה בבעלות מלאה בפולין Primaspot Polska Sp. z.o.o. (להלן – Polska). Polska עוסקת בשיווק מוצרי אלומיניום ונירוסטה. בחודש אוגוסט 2007 רשמה Primapol חברה בת בגרמניה Primaspot Deutschland GmbH (להלן – Deutschland). Deutschland טרם החלה את פעילותה העסקית.

במהלך הרבעון המדווח השקיעה Primapol מאמצים נרחבים במתן תמיכה מסיבית להגדלת הפעילות ב-Polska, שהחלה בפעילותה בתחילת שנת 2008.

סך המכירות של החברה המאוחדת הצ'כית (כולל מכירות החברה הפולנית), שנכללו בתקופה המדווחת בדוח המאוחד, הסתכמו לסך של 47,382 אלפי ש"ח לעומת סך של 35,858 אלפי ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד (גידול בשיעור של 32.1%).

סך המכירות של החברה המאוחדת הצ'כית (כולל מכירות החברה הפולנית), שנכללו במכירות ברבעון המדווח בדוח המאוחד, הסתכמו לסך של 26,452 אלפי ש"ח לעומת סך של 20,930 אלפי ש"ח ברבעון הקודם (גידול בשיעור של 26.4%) וסך של 18,552 אלפי ש"ח ברבעון המקביל אשתקד (גידול בשיעור של 42.6%).

3. רומניה

בשנת 2006 רכשה החברה באמצעות חברת Gilinox S.r.l (חברה בת בבעלות מלאה של החברה, להלן Gilinox) קרקע בבוקרשט, שעליה הקימה את המחסנים מהם היא פועלת.

במהלך הרבעון המדווח הגדילה Gilinox את בסיס הלקוחות ורמת המכירות באמצעות החדרת מוצרים חדשים מאלומיניום, נירוסטה ופלדה וכן מוצרים לתחום הזורמים. בתחילת הרבעון השני החלה החברה בייצוא מוצרים לבולגריה.

סך המכירות של Gilinox, שנכללו בתקופה המדווחת בדוח המאוחד, הסתכמו לסך של 18,106 אלפי ש"ח לעומת סך של 1,344 אלפי ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד. סך המכירות של Gilinox, שנכללו ברבעון המדווח בדוח המאוחד, הסתכמו לסך של 12,692 אלפי ש"ח לעומת סך של 5,414 אלפי ש"ח ברבעון הקודם וסך של 1,115 אלפי ש"ח ברבעון המקביל אשתקד.

4. סיין

בחודש מאי 2006 שכרה חברת D.B.M (חברה בת בבעלות מלאה של החברה) מחסן במחוז דליאן בסיין. D.B.M החלה בפעילות ראשונית של מסחר במתכות מהמחסן הנ"ל במהלך הרבעון הראשון של שנת 2007.

סך המכירות של D.B.M, שנכללו במכירות בדוח המאוחד בתקופה המדווחת לא היו מהותיות.

בתקופה המדווחת הסתכמו מכירות החברה לחו"ל והחברות הבנות בחו"ל לסך של 249,126 אלפי ש"ח, אשר היוו שיעור של 35% מסה"כ המכירות, לעומת סך של 209,191 אלפי ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד - גידול של 19%.
הנהלת החברה הציבה לעצמה כמטרה כי בשנים הקרובות מכירות החברה והחברות הבנות בחו"ל יעלו על כ-50% ממכירות החברה במאוחד.

ד. שינויים בתקופה המדווחת**1. חלוקת דיבידנד**

ביום 1 באפריל, 2008 הודיעה החברה על חלוקת דיבידנד בסך של 0.9179 ש"ח לכל 1 ש"ח ערך נקוב מניה (10,000 אלפי ש"ח). הדיבידנד שולם ביום 27 באפריל, 2008.

2. תעשייה אווירית

החל משנת 2008 הודיעה התעשייה האווירית לחברה כי לא תהיה הספק היחיד שלה למוצרים התעופתיים. לדעת הנהלת החברה בהסתמך על נתוני התקופה המדווחת תחול ירידה ניכרת בהיקף המכירות לתעשייה האווירית, ביחס לשנת 2007. בשלב זה לא ניתן לאמוד את היקף הירידה במכירות לתעשייה אווירית.

2. מלאי החברה

1. לחברה מגוון של 80,000 מוצרי מתכת שונים שהינם פריטים סטנדרטיים בעלי תקן בינלאומי. כ-98% ממוצרי החברה מיובאים מספקים בחו"ל ואי לכך טווח הזמן מרגע הזמנת המוצרים ועד להגעתם למחסני החברה בישראל נע בין 3 ל-6 חודשים בממוצע. החברה נוהגת להחזיק רמת מלאי גבוהה על מנת לעמוד בדרישות המיידיות של לקוחותיה, התחלת שיווק של מספר קווי מוצרים חדשים ופעילויות חדשות בחו"ל. אי לכך החברה רוכשת מוצרים למלאי בכמויות, שלדעתה יספיקו למלא את הצרכים העתידיים של לקוחותיה, בהתבסס על מידע המגיע מלקוחות, תנאי שוק, כמות הרכישות בעבר, ניסיון החברה ושיקולים נוספים. כ-95% מהזמנות החברה בישראל מסופקות ללקוח תוך 24 שעות.

2. בתקופה המדווחת חלה ירידה בסעיף המלאי בסך של 52,180 אלפי ש"ח. הירידה נובעת כדלקמן:

- ירידה בסך 48,383 אלפי ש"ח במלאי החברה בישראל.
- ירידה במלאי של החברות בארה"ב בסך של 14,872 אלפי ש"ח. יש לציין שמרבית הירידה מיוחסת לתיסוף בשער החליפין של הדולר בתקופה המדווחת בשיעור של 13%.
- גידול בסך 8,946 אלפי ש"ח במלאי החברה המאוחדת בצ'כיה.
- גידול בסך 2,129 אלפי ש"ח במלאי החברה ברומניה.

ליום 30 ביוני, 2008 הסתכם המלאי לסך של 853,601 אלפי ש"ח, רמת המלאי הגבוהה נובעת בעיקר:

- מרמות המלאי הגבוהות של הפעילות בארה"ב בעיקר במוצרי האלומיניום המסחרי בחברת M.T.S ומוצרי האלומיניום התעופתי בחברת Hadco.
- מרמת מלאי גבוהה של פחים ופלטות אלומיניום במלאי החברה בישראל.
- ממלאי התחלתי של החברה המאוחדת ברומניה.
- מרמות המלאי של החברה המאוחדת בצ'כיה, כולל המלאי הראשוני של החברה הבת בפולין שהחלה את פעילותה בתחילת 2008.
- מרמת המחירים הגבוהה של מחירי המתכות.

רמת המלאי הנ"ל תהווה מנוע צמיחה למטרות העתידיות, שהחברה הציבה לעצמה לשנים הבאות. עם זאת תוכנית העבודה של הנהלת החברה היא, שבשנת 2008 תבצע החברה את פעילותה העסקית תוך שמירה על רמת המלאי כפי שהיא נכון לסוף שנת 2007.

3. מחיריהם של חלק ממוצרי החברה נתונים להשפעה, שלא במידה שווה, מהתנודתיות במחירי המתכות בבורסת ה-LME בלונדון. עקב רמת המלאי הגבוהה של החברה קיים סיכון כי במידה וירדו המחירים בצורה חדה ומהירה תהיה לכך השפעה מהותית על תוצאות החברה. כאשר מחירי מוצרי המתכות והפלסטיק, שהחברה מחזיקה יורדים או שדרישת הלקוחות לגביהם יורדת, המחירים שהחברה יכולה לגבות מלקוחותיה יורדים אף הם.

4. יחד עם זאת המסחר במוצרי המתכות ככלל אינו מתאפיין בהתאמה מלאה למחירי המתכות בבורסת ה-LME בלונדון וזאת עקב מגוון של סיבות כגון: תנאי הכלכלה העולמית, תחרות, רמות ייצור, יכולת ייצור, מחירי הנפט והאנרגיה, תנודתיות בהיצע ובביקוש, מיזוגים של יצרנים, מחירי האנרגיה, מחירי חומרי הגלם וזמינותם ומוצרים אחרים בהם משתמשים היצרנים בתהליך הייצור של המוצרים שרוכשת החברה.

5. לכן על אף שישנה השפעה, לא מדובר בהשפעה עם מתאם מלא שניתן לאמוד אותה, שכן מחירי המתכות בבורסת ה-LME הינם גורם חשוב אך אחד מתוך מכלול של גורמים המשפיעים על מחירי המוצרים אותם משווקת החברה. יתרה מכך ישנם מוצרים אותם משווקת החברה שאין להם קשר ישיר למחירי המתכות בבורסת ה-LME והמחיר שלהם נקבע על פי היצע וביקוש (מוצרים לתעופה, מוצרי פלדה ועוד).

נירוסטה - נכון ליום 30 ביוני, 2008 מחיר הניקל בבורסת ה-LME היה \$21,675 לטון לעומת מחירו לסוף שנת 2007 \$25,805 לטון ו-\$17,950 לטון למועד הדוח (הניקל הנו אחד המרכיבים ביצור נירוסטה, בממוצע כ-8%-10%).

בין הגורמים העיקריים המשפיעים על מחירי מוצרי הנירוסטה הם: החלטות המפעלים המייצרים לגבי רמות היצור, רמת הביקושים בסין ועליה במחיר חומרי הגלם הבסיסיים מהם מייצרים נירוסטה.

בד"כ קיימת התאמה בין רוב מחירי הקנייה של מוצרי הנירוסטה השונים למחיר הניקל כפי שנסחר בבורסת ה-LME בלונדון (בד"כ בכל סגסוגת כמות שונה של ניקל), אם כי כאמור לעיל קיימים גם גורמים אחרים מהותיים המשפיעים על מחירי מוצרי הנירוסטה.

מרכיב מוצרי הנירוסטה ממלאי החברה הנו מהותי.

רצ"ב גרף מחירי הניקל בורסת ה-LME מתחילת שנת 2008:

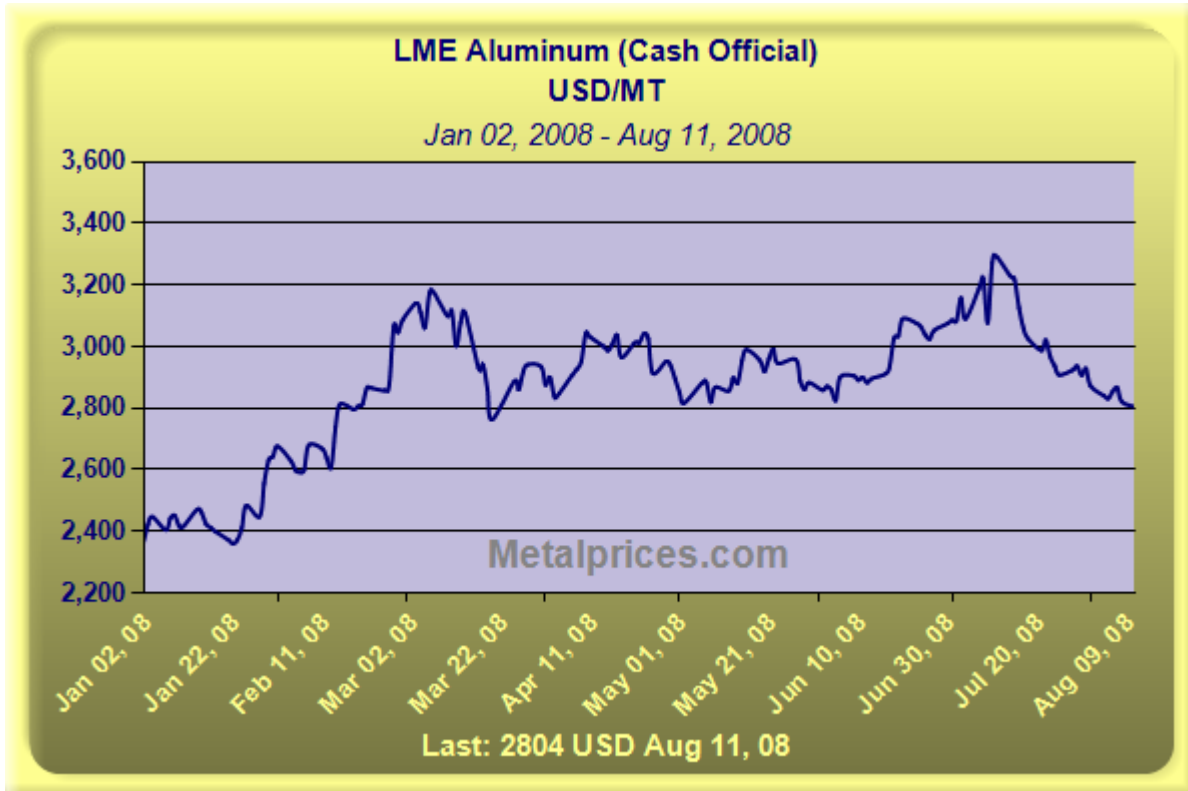


אלומיניום - נכון ליום 30 ביוני, 2008 מחיר האלומיניום בבורסת ה-LME היה \$3,075 לעומת מחירו לסוף שנת 2007 \$2,351 לטון ו-\$2,804 לטון למועד הדוח. בשנת 2007 חלה ירידת מחירים של כ-13% במחירי האלומיניום.

קיימת התאמה גבוהה בין מחירי מוצרי האלומיניום המסחרי השונים למחיר האלומיניום כפי שנסחר בבורסת ה-LME בלונדון. לעומת זאת קיימת התאמה נמוכה בין מחירי מוצרי האלומיניום לתעופה למחיר האלומיניום בבורסת ה-LME בלונדון.

מרכיב מוצרי האלומיניום ממלאי החברה הנו מהותי.

רצ"ב גרף מחירי האלומיניום בורסת ה-LME מתחילת שנת 2008:



פלדה - קיימת אי ודאות לגבי מחירי מוצרי הפלדה בכלל ומחירי פחי הפלדה בפרט, כאשר בתחום פחי הפלדה מחירי הפחים המיוצרים באירופה עולים לעומת מחירי הפחים המיוצרים במזרח, המאופיינים בתנודתיות רבה של מחירים.

מוצרי הפלדה או מרכיב מהותי כלשהו ביצורם אינם נסחרים בבורסת ה-LME בלונדון.

מחירי מוצרי הפלדה מושפעים בעיקר ממגוון של סיבות כגון תנאי הכלכלה העולמית, תחרות, רמות ייצור, יכולת ייצור, מחירי הנפט והאנרגיה, תנודתיות בהיצע ובביקוש, מיזוגים של יצרנים, מחירי האנרגיה, מחירי חומרי הגלם ומוצרים אחרים בהם משתמשים היצרנים בתהליך ייצור המוצרים. החל מחודש מרץ 2008 חלו עליות מחירים בשיעור של עד 30% בעיקר במוצרי פחי הפלדה, ברזל מקצועי ופרופילים מרובעים ומלבניים מפלדה. החל מסוף חודש יולי 2008 חלה ירידה של בין 5% ל-10% במחירי הפלדה והברזל המקצועי.

מרכיב מוצרי הפלדה ממלאי החברה הינו מהותי.

2. מלאי החברה – המשך :

נחושת ופליז - נכון ליום 30 ביוני, 2008 מחיר הנחושת בבורסת ה-LME היה \$8,776 לטון לעומת מחירו לסוף שנת 2007 \$6,677 לטון ו-\$7,461 לטון למועד הדוח. המסחר בנחושת ופליז מתאפיין בהתאמה גבוהה למחירי הנחושת בבורסת ה-LME בלונדון.

מרכיב מוצרי הנחושת ממלאי החברה אינו מהותי.

רצ"ב גרף מחירי הנחושת בבורסת ה-LME מתחילת שנת 2008:



3. יצוא

המדינות להן החברה מייצאת מישראל הנן: אוקראינה, מולדובה, קפריסין, ספרד, איטליה, מצרים, הודו, רומניה, רוסיה, תורכיה, יוון, קניה, ניגריה וסין וכן מכירות מזדמנות לאירופה המערבית ולדרום מזרח אסיה.

שיעור היצוא מישראל מכלל מכירות הפעילות בישראל במאוחד (ללא חברות בנות בחו"ל) בתקופה המדווחת עמד על 12.37% והסתכם לסך של 65,887 אלפי ש"ח לעומת סך של 62,704 אלפי ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד, כל זאת למרות התיסוף החד שחל בשער החליפין של הדולר בתקופה. מטרת החברה להגדיל בעתיד את נתח יצוא מוצרי האלומיניום לסוגיו: פחים, פלטות ואקסטרוזיות וזאת עקב מלאי מוצרי האלומיניום התעופתי אשר ברשות החברה. מלאי זה שהנו לפי התקנים הבינלאומיים ישרת את החברה ליצוא לחברות העוסקות בייצור מוצרים לתעופה.

תוצאות הפעילות

.4

א. תמצית דוחות רווח והפסד

מאוחד			
לתקופה של	לשנה	לתקופה של	לתקופה של
שלושה	שנסתיימה	שלושה	שלושה
חודשים	ביום	חודשים	חודשים
שנסתיימה		שנסתיימה	שנסתיימה
ביום		ביום	ביום
30.06.07	31.12.07	31.03.08	30.06.08

אלפי ש"ח				
310,685	1,284,593	348,270	367,732	מכירות
92,786	356,904	82,188	100,005	רווח גולמי
48,639	161,049	27,363	44,576	רווח תפעולי
15,216	55,493	10,484	21,436	רווח נקי

ב. מכירות

מכירות החברה בתקופה המדווחת הסתכמו לסך של 716,002 אלפי ש"ח לעומת סך של 613,183 אלפי ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד.

המכירות במאוחד ברבעון המדווח הסתכמו לסך של 367,732 אלפי ש"ח לעומת 348,270 אלפי ש"ח ברבעון הקודם וסך של 310,685 אלפי ש"ח ברבעון המקביל.

מכירות החברות המאוחדות בחו"ל בתקופה המדווחת הסתכמו לסך של 183,239 אלפי ש"ח לעומת סך של 146,487 אלפי ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד (גידול בשיעור של 25%).

מכירות החברות המאוחדות בחו"ל בדוח המאוחד ברבעון המדווח הסתכמו לסך של 101,010 אלפי ש"ח, מהם כ-61,600 אלפי ש"ח בארה"ב, 26,452 אלפי ש"ח בצ'כיה כולל החברה בפולין, 12,692 אלפי ש"ח ברומניה והיתר בסין (לעומת סך של 82,229 אלפי ש"ח ברבעון הקודם וסך של 78,495 אלפי ש"ח ברבעון המקביל אשתקד).

מכירות החברות המאוחדות בחו"ל ומכירות החברה לחו"ל בתקופה המדווחת הסתכמו לסך של 249,427 אלפי ש"ח לעומת סך של 209,191 אלפי ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד (גידול בשיעור של 19.2%).

סה"כ מכירות החברות המאוחדות בחו"ל ומכירות החברה לחו"ל ברבעון המדווח הסתכמו לסך של 134,400 אלפי ש"ח לעומת סך של 115,027 אלפי ש"ח ברבעון הקודם (גידול בשיעור של 17%) וסך של 111,726 אלפי ש"ח ברבעון המקביל אשתקד (גידול בשיעור של 20%).

מכירות הפעילות בישראל בתקופה המדווחת הסתכמו לסך של 532,763 אלפי ש"ח לעומת סך של 466,696 אלפי ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד (גידול בשיעור של 14%).

מכירות הפעילות בישראל בדוח המאוחד ברבעון המדווח הסתכמו לסך של 266,722 אלפי ש"ח לעומת סך של 266,041 אלפי ש"ח ברבעון הקודם וסך של 232,190 אלפי ש"ח ברבעון המקביל אשתקד (גידול בשיעור של 15%).

ג. רווחיות

בתקופה המדווחת הרווח הגולמי הסתכם לסך של 182,192 אלפי ש"ח לעומת סך של 187,784 אלפי ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד.

ברבעון המדווח הרווח הגולמי הסתכם לסך של 100,005 אלפי ש"ח לעומת סך של 82,188 אלפי ש"ח ברבעון הקודם וסך של 92,786 אלפי ש"ח ברבעון המקביל אשתקד.

הסיבות העיקריות לשיפור ברווח הגולמי ברבעון המדווח ביחס לרבעון הקודם והרבעון המקביל אשתקד הינן עליית מחירי הפלדה וההצלחה של הפעילות בישראל לשמור על רמות הרווחיות על אף השחיקה הנמשכת בשער החליפין של הדולר מול השקל.

בתקופה המדווחת הסתכמו הוצאות מכירה, הנהלה, כלליות ואחרות לסך של 110,254 אלפי ש"ח לעומת סך של 89,879 אלפי ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד.

ברבעון המדווח הסתכמו הוצאות מכירה, הנהלה, כלליות ואחרות לסך של 55,429 אלפי ש"ח לעומת סך של 54,825 אלפי ש"ח ברבעון הקודם וסך של 44,147 אלפי ש"ח ברבעון המקביל אשתקד.

4. תוצאות הפעילות – המשך:

ג. רווחיות - המשך

הסיבות העיקריות לעליה האבסולוטית בהוצאות התפעול של החברה ברבעון המדווח לעומת הרבעון המקביל אשתקד הן: הוצאות תפעול כתוצאה מגידול בפעילות של החברות בחו"ל, יישום תוכנית ההשקעות בחברה, שהביא לגידול במצבת העובדים בארץ ובחו"ל ולהוצאות אחרות והגדלת מצבת אנשי המכירות והשיווק על מנת להיערך לגידול עתידי.

בתקופה המדווחת הסתכם הרווח התפעולי לסך של 71,938 אלפי ש"ח לעומת סך של 97,905 אלפי ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד.

ברבעון המדווח הסתכם הרווח התפעולי לסך של 44,576 אלפי ש"ח לעומת סך של 27,363 אלפי ש"ח ברבעון הקודם וסך של 48,639 אלפי ש"ח ברבעון המקביל אשתקד.

בתקופה המדווחת הסתכם הרווח לפני מס, פחת ומימון (EBITDA) לסך של 82,637 אלפי ש"ח לעומת סך של 105,363 אלפי ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד.

ברבעון המדווח הסתכם הרווח לפני מס, פחת ומימון (EBITDA) לסך של 50,029 אלפי ש"ח לעומת סך של 32,608 אלפי ש"ח ברבעון הקודם וסך של 52,459 אלפי ש"ח ברבעון המקביל אשתקד.

ד. הוצאות מימון, נטו

בתקופה המדווחת הסתכמו הוצאות המימון נטו לסך של 29,233 אלפי ש"ח לעומת סך של 43,770 אלפי ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד.

ברבעון המדווח הסתכמו הוצאות המימון נטו לסך של 16,489 אלפי ש"ח לעומת סך של 12,746 אלפי ש"ח ברבעון הקודם וסך של 23,799 אלפי ש"ח ברבעון המקביל אשתקד.

העלייה בהוצאות המימון ברבעון המדווח לעומת הרבעון הקודם נבעה בעיקר עקב השפעת העלייה במדד המחירים לצרכן הידוע במהלך ברבעון בשיעור של 2.44% על אגרות החוב צמודות המדד של החברה. השפעה זו קוזה על ידי שחיקת ההתחייבויות הנקובות במט"ח בחברות מאוחדות.

רווח נקי

בתקופה המדווחת הרווח הנקי הסתכם לסך של 31,920 אלפי ש"ח לעומת סך של 31,938 אלפי ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד.

ברבעון המדווח הסתכם הרווח הנקי לסך של 21,436 אלפי ש"ח לעומת סך של 10,484 אלפי ש"ח ברבעון הקודם וסך של 15,216 אלפי ש"ח ברבעון המקביל אשתקד.

5. המצב הכספי

סך הנכסים במאזן המאוחד ליום 30 ביוני, 2008 הסתכם ל-1,768,102 אלפי ש"ח לעומת 1,805,208 אלפי ש"ח ליום 31 בדצמבר, 2007.

ההון החוזר והרכוש השוטף של החברה במאוחד ליום 30 ביוני, 2008 הסתכמו לסך של 1,000,316 אלפי ש"ח ו-1,422,823 אלפי ש"ח, בהתאמה (לעומת הון חוזר ורכוש שוטף ליום 31 בדצמבר, 2007 בסך 1,032,945 של אלפי ש"ח ו-1,471,789 אלפי ש"ח, בהתאמה).

בתקופה המדווחת לא חלו שינויים מהותיים בהון החוזר של החברה. השינויים העיקריים בהון החוזר וברכוש השוטף בתקופה הינם כדלקמן:

- ירידה במזומנים ובניירות הערך הסחירים בסך של 11,736 אלפי ש"ח.
- עלייה בלקוחות בסך של 18,241 אלפי ש"ח.
- ירידה במלאי בסך של 52,180 אלפי ש"ח.
- עלייה באשראי לזמן קצר בסך של 12,211 אלפי ש"ח.
- ירידה בספקים ונותני שרותים בסך של 30,237 אלפי ש"ח.

הנכסים הבלתי שוטפים של החברה במאוחד ליום 30 ביוני, 2008 הסתכמו לסך של 345,279 אלפי ש"ח לעומת סך של 333,419 אלפי ש"ח ליום 31 בדצמבר, 2007. עיקר העלייה בנכסים הבלתי שוטפים בתקופה המדווחת מיוחסת לעליה בסעיף רכוש קבוע.

5. המצב הכספי – המשך:

ההתחייבויות לזמן ארוך של החברה במאוחד ליום 30 ביוני, 2008 הסתכמו לסך של 704,061 אלפי ש"ח לעומת סך של 724,061 אלפי ש"ח ליום 31 בדצמבר, 2007. הירידה נובעת בעיקר מירידה בסעיף הלוואות לזמן ארוך לרבות אגרות חוב בסך של 23,090 אלפי ש"ח.

6. נזילות ומקורות מימון

א. סך המזומנים ושווי מזומנים וניירות הערך הסחירים המוצגים במסגרת הרכוש השוטף הסתכמו ליום 30 ביוני, 2008 לסך של 95,414 אלפי ש"ח לעומת סך של 107,150 אלפי ש"ח ליום 31 בדצמבר, 2007. מתוכם ניירות ערך סחירים בסך 52,006 אלפי ש"ח הכוללים 48,086 אלפי ש"ח השקעות באגרות חוב ממשלתיות (מהם השקעות במק"מ בסך של 43,778 אלפי ש"ח).

ב. ההון העצמי של החברה ליום 30 ביוני, 2008 הסתכם לסך של 641,534 אלפי ש"ח (המהווים כ-36.2% מסך המאזן), לעומת סך של 641,754 אלפי ש"ח ליום 31 בדצמבר, 2007 (המהווים כ-35.6% מסך המאזן). בניכוי היתרות הנזילות של החברה בסך של 95,414 אלפי ש"ח מההתחייבויות השוטפות מהווה ההון העצמי כ-38.3% מסה"כ המאזן.

ג. יחסים פיננסיים

<u>ליום 31 בדצמבר, 2007</u>	<u>ליום 30 ביוני, 2008</u>	
3.35	3.37	יחס שוטף
1.29	1.35	יחס מהיר

ד. דירוג אגרות חוב שדורגו על ידי חברות דירוג אשראי

אגרות החוב בלתי סחירות שיתרתם סך של 270 מליון ש"ח דורגו על ידי חברת מעלות בדירוג A+. ביום ה-16/07/2008 הודיעה ועדת הדירוג של מעלות על הורדת הדירוג ל A עם תחזית דירוג Stable ואגרות חוב בלתי סחירות שיתרתם סך של 57 מליון ש"ח דורגו על ידי חברת מדרוג בדירוג A1.

ה. תזרימי המזומנים (במאוחד)פעילות שוטפת

תזרימי המזומנים, שנבעו מפעילות שוטפת בתקופה המדווחת הסתכמו לסך של 36,436 אלפי ש"ח לעומת תזרימי המזומנים, ששימשו לפעילות שוטפת בסך של 166,627 אלפי ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד.

תזרימי המזומנים, שנבעו מפעילות שוטפת בתקופה המדווחת, התאפיינו בעיקר בשינויים בסעיפים להלן:

- עלייה בלקוחות בסך של 22,950 אלפי ש"ח.
- ירידה במלאי בסך של 25,306 אלפי ש"ח.
- ירידה בספקים ונותני שרותים בסך של 23,523 אלפי ש"ח.
- עליה בזכאים ויתרות זכות בסך של 2,165 אלפי ש"ח.

תזרימי המזומנים, שנבעו מפעילות שוטפת ברבעון המדווח הסתכמו לסך של 65,450 אלפי ש"ח לעומת תזרימי המזומנים, ששימשו לפעילות שוטפת בסך של 22,578 אלפי ש"ח ברבעון הקודם וסך של 84,251 אלפי ש"ח המקביל אשתקד.

תזרימי המזומנים, שנבעו מפעילות שוטפת ברבעון המדווח, התאפיינו בעיקר בשינויים בסעיפים להלן:

- עלייה בלקוחות בסך של 3,681 אלפי ש"ח.
- ירידה בחייבים ויתרות חובה בסך של 5,225 אלפי ש"ח.
- ירידה במלאי בסך של 21,926 אלפי ש"ח.
- ירידה בספקים ונותני שרותים בסך של 4,530 אלפי ש"ח.
- עליה בזכאים ויתרות זכות בסך של 10,760 אלפי ש"ח.

פעילות השקעה

תזרימי המזומנים, ששימשו לפעילות השקעה בתקופה המדווחת, הסתכמו לסך של 11,549 אלפי ש"ח, כדלקמן:

- מימוש נטו של ניירות ערך סחירים בסך של 20,233 אלפי ש"ח (בעיקר מק"מ).
- רכישת נכסים קבועים בסך של 29,449 אלפי ש"ח.
- רכישת נכסים בלתי מוחשיים (תוכנות מחשב) בסך של 2,783 אלפי ש"ח.
- תמורה ממכירת רכוש קבוע בסך 450 אלפי ש"ח.

פעילות מימון

תזרימי המזומנים, שנבעו מפעילות מימון בתקופה המדווחת, הסתכמו לסך של 17,451 אלפי ש"ח ונבעו בעיקר כדלקמן:

- גידול באשראי בנקאי ואחר נטו בסך של 11,117 אלפי ש"ח.
- פרעון אגרות חוב בסך של 18,568 אלפי ש"ח.
- תשלום דיבידנד בסך של 10,000 אלפי ש"ח.

7. דיווח בדבר חשיפה לסיכוני שוק ודרכי ניהולם

א. שם האחראי על סיכוני שוק בחברה ודרכי ניהולם: שמואל שילה. תפקידו: יו"ר הדירקטוריון ומנכ"ל החברה. ניסיונו העסקי בחמש השנים האחרונות, תחומי סמכותו ואחריותו: השכלה תיכונית, הנדסאי אלקטרוניקה, מכהן כמנכ"ל החברה ויו"ר הדירקטוריון. מכהן גם כדירקטור בחברות המאוחדות של החברה.

ב. סיכוני השוק אליהם חשופה החברה

נכסי החברה החשופים לסיכוני שוק מורכבים בעיקר מחובות של לקוחות אשר בעיקרם אינם צמודים ואינם נושאים ריבית ומחירי המלאי אשר נתונים לתנודות במחירי הפלב"ם (הנירוסטה), האלומיניום, הנחושת והפלדה בעולם. במהלך חודש מאי 2007 הגיעה רמת מחירי מוצרי המתכות לשיאים חדשים ובחלקם אף לשיא של כל הזמנים. עקב רמת המלאי הגבוהה של החברה קיים סיכון כי במידה וירדו המחירים בצורה חדה ומהירה תהיה לכך השפעה מהותית על תוצאות החברה.

התחייבויות החברה החשופות לסיכוני שוק מורכבות בעיקר מאשראי בנקאי, שמרביתו לא צמוד הנושא ריבית המשתנה בהתאם לשינויי הריבית במשק ומאשראי ספקים במטבע חוץ הנתון לתנודות בשערי החליפין של המטבעות הזרים (בעיקר דולר ארה"ב). נכון ליום 30 ביוני, 2008 לחברה נכסים והתחייבויות פיננסיות בסך של 48 ו-327 מליוני ש"ח, בהתאמה, הנושאים ריבית בשיעור קבוע מראש וחושפים את החברה לשינויים אפשריים בשיעורי הריבית בשוק.

החברה רוכשת את כל מוצריה במטבע חוץ ואינה נוקטת בפעולות חיסוי כלשהן להגנה על חובותיה לספקים בחו"ל. היקף האשראי הממוצע לספקים במטבע חוץ בתקופה המדווחת עמד על כ- 99,992 אלפי ש"ח. כ-65% מסה"כ המכירות בדוח המאוחד בתקופה המדווחת אינן צמודות למטבע חוץ כלשהו (בתקופה המדווחת כ-12.37% ממכירות החברה בישראל הנן ליצוא, חובות הלקוחות הנ"ל צמודים למטבע חוץ), מכיוון שכך חשופה החברה לתנודות של מטבע חוץ.

ג. אמצעי פיקוח ומימוש המדיניות

החברה נוקטת במדיניות של הפחתת החשיפה לשינוי בשערי המטבעות הזרים על ידי עדכון המחיר השקלי של מחירי המוצרים מהמלאי בהתאם לשינויים בשער החליפין של הדולר. מלאי החברה גבוה באופן משמעותי מהתחייבויותיה של החברה לספקים בחו"ל ולכן בעת תיסוף השקל לעומת הדולר חל קיטון בהתחייבויות החברה לספקים בחו"ל אך מנגד ערכו של מלאי החברה קטן, דבר הבא לידי ביטוי בקיטון במכירות ופגיעה ברווח הגולמי בעת מימוש המלאי. יצוין כי במקרה של פיחות השקל לעומת הדולר קיימת השפעה הפוכה. בכל התכנסויות הדירקטוריון בהן נערך דיון בנושא הדוחות הכספיים נערך דיון בנושא רמות המלאי, מדיניות הרכש, אופן ניהול רמות המלאי במוצרים השונים, רמות מחירי המוצרים בעולם, מידת החשיפה לרמות המחירים ורכש של פריטי מלאי חדשים.

ד. פוזיציות והחזקה מירבית בנגזרים ועסקאות עתידיות בתקופת הדוח

במהלך התקופה המדווחת לא היו לחברה עסקאות עתידיות ונכון ליום 30 ביוני, 2008 אין לחברה פוזיציות פתוחות בנגזרים ועסקאות עתידיות.

7. דיווח בדבר חשיפה לסיכונים שוק ודרכי ניהולם – המשך:ה. דיון בדבר ניתוח רגישויות

להלן מספר נתונים לגבי נכסים והתחייבויות של החברה ליום 30 ביוני, 2008:

1. עודף התחייבויות על נכסים בהצמדה לדולר של ארה"ב בסך של 109,373 אלפי ש"ח.
2. עודף התחייבויות על נכסים בהצמדה לאירו בסך של 16,530 אלפי ש"ח.
3. עודף התחייבויות על נכסים בהצמדה למדד בסך של 323,949 אלפי ש"ח.

דוח בסיסי הצמדה ליום 30 ביוני, 2008 - באלפי ש"ח

סה"כ	פריטים שאינם כספיים	מטבע חוץ			מטבע ישראלי		
		במטבעות אחרים	באירו	בדולר ארה"ב	צמוד למדד המחירים לצרכן	לא צמוד	
נכסים							
43,408	-	3,573	1,758	17,041	-	21,036	מזומנים ושווי מזומנים
52,006	-	14	-	2,008	3,280	46,704	ניירות ערך סחירים
431,747	-	24,257	698	54,784	-	352,008	לקוחות
42,061	6,037	241	1,994	9,687	-	24,102	חייבים ויתרות חובה
853,601	853,601	-	-	-	-	-	מלאי
35,309	35,309	-	-	-	-	-	הוצאות מראש בגין חכירה תפעולית
1,911	1,911	-	-	-	-	-	נכסים בשל הטבות לעובדים, נטו
267,983	267,983	-	-	-	-	-	רכוש קבוע, נטו
12,695	12,695	-	-	-	-	-	מוניטין
16,184	16,184	-	-	-	-	-	נכסים בלתי מוחשיים, נטו
11,197	11,197	-	-	-	-	-	מסים נדחים
<u>1,768,102</u>	<u>1,204,917</u>	<u>28,085</u>	<u>4,450</u>	<u>83,520</u>	<u>3,280</u>	<u>443,850</u>	סך הנכסים
התחייבויות							
225,856	-	5,269	2,130	21,340	50,604	146,513	אשראי לזמן קצר
154,237	-	21,724	18,850	83,183	-	30,480	ספקים ונותני שרותים
42,414	-	4,250	-	4,551	-	33,613	זכאים ויתרות זכות
406,045	-	104	-	83,819	-	322,122	הלוואות מתאגידים בנקאיים ואחרים
276,625	-	-	-	-	276,625	-	אגרות חוב
1,332	1,332	-	-	-	-	-	התחייבות בגין דמי חכירה
20,059	20,059	-	-	-	-	-	מסים נדחים
<u>1,126,568</u>	<u>21,391</u>	<u>31,347</u>	<u>20,980</u>	<u>192,893</u>	<u>327,229</u>	<u>532,728</u>	סך ההתחייבויות
<u>641,534</u>	<u>1,183,526</u>	<u>(3,262)</u>	<u>(16,530)</u>	<u>(109,373)</u>	<u>(323,949)</u>	<u>(88,878)</u>	יתרות המאזניות, נטו

8. גילוי בדבר הליך אישור הדוחות הכספיים

דירקטוריון החברה מינה "ועדת מאזן", הממליצה בפניו בקשר עם אישור הדוחות הכספיים והדיון בהם קודם לאישור. "ועדת מאזן" מורכבת משלושה חברים כולל שני דח"צים, כל החברים בעלי כשירות פיננסית וחשבונאית. טרם הדיון בדוחות הכספיים של החברה ואישורם, דנים מנכ"ל החברה וסמנכ"ל הכספים של החברה עם רואה החשבון המבקר בנושאי ביקורת וחשבונאות הקשורים לענייני הדוחות הכספיים. חברי "ועדת המאזן" והדירקטוריון מקבלים לידיהם את טיוטת הדוחות הכספיים וטיטת דוח הדירקטוריון ולעיתים דוחות ניהוליים לפי העניין, מספר ימים לפני מועד קיום ישיבות "ועדת המאזן" והדירקטוריון בהן נדונים הדוחות הכספיים ומובאים לאישור. לישיבות "ועדת מאזן" כמו גם לישיבות הדירקטוריון בהן נדונים ומאושרים הדוחות הכספיים, מוזמן ונוכח רואה החשבון המבקר של החברה, הנדרש לפרוש את הממצאים העיקריים והסוגיות המהותיות – אם היו כאלה – שעלו מתהליך הביקורת או הסקירה של הדוחות הכספיים.

"ועדת מאזן" בוחנת היבטים שונים של בקרה וניהול סיכונים, הן כאלה המשתקפים בדוחות הכספיים (כדוגמת הדיווח על סיכונים פיננסיים) והן כאלה המשפיעים על מהימנותם של הדוחות הכספיים. במידת הצורך, דורשת "ועדת המאזן" כי יינתנו בפניה סקירות מקיפות בעניינים בעלי השפעה מהותית במיוחד. "ועדת מאזן" בוחנת, באמצעות הצגה מפורטת של חברי ההנהלה הבכירה של החברה, לרבות יו"ר הדירקטוריון, מנכ"ל החברה וסמנכ"ל הכספים של החברה את הסוגיות המהותיות בדיווח הכספי, לרבות עסקאות שאינן במהלך העסקים הרגיל – אם ישנן, את ההערכות המהותיות והאומדנים הקריטיים שיושמו בדוחות הכספיים, את סבירות הנתונים, את המדיניות החשבונאית שיושמה ושינויים שחלו בה ואת יישום עיקרון הגילוי הנאות בדוחות הכספיים ובמידע הנלווה.

לאחר המלצת "ועדת המאזן" הדוחות הכספיים של החברה מובאים לאישורו של הדירקטוריון שהוא האורגן המופקד על בקרת העל בחברה. דירקטוריון החברה מונה שמונה חברים אשר שלושה מתוכם הינם דירקטורים בעלי מומחיות חשבונאית ופיננסית. במהלך הישיבה מציג מנכ"ל החברה את התוצאות העסקיות של החברה בתקופה הרלוונטית, תוך השוואה לתקופות קודמות ומתן דגש לשינויים בסביבה העסקית של החברה והאירועים המיוחדים אשר אירעו בתקופת הדוח. במהלך הסקירה והצגת הדוחות הכספיים עונה הנהלת החברה על שאלות ומתייחסת להערותיהם של הדירקטורים. לאחר הצגת הדוחות הכספיים של החברה וסקירת מנכ"ל החברה משיבים רואי החשבון המבקרים לשאלות הדירקטורים, אם וככל שישנן.

9. אימוץ תקני דיווח כספי בינלאומיים (IFRS)

בחודש יולי 2006 פרסם המוסד הישראלי לתקינה בחשבונאות את תקן חשבונאות מספר 29 "אימוץ תקני דיווח כספי בינלאומיים (IFRS)" (להלן בסעיף זה - "התקן"). התקן קובע כי ישויות הכפופות לחוק ניירות ערך, התשכ"ח - 1968 ומחויבות לדווח על פי תקנותיו של חוק זה, יערכו את דוחותיהן הכספיים לפי IFRS לתקופות המתחילות החל מיום 1 בינואר 2008, כאשר מועד המעבר ליישום לראשונה הינו 1 בינואר, 2007 ("מועד המעבר").

לצורך המעבר, יישמה החברה בדוח הכספי לרבעון השני של שנת 2008 את הוראות תקן דיווח כספי בינלאומי IFRS1, והציגה מאזן פתיחה ליום 1 בינואר, 2007, מאזן ליום 31 בדצמבר, 2007 ודוח רווח והפסד לשנה שהסתיימה באותו יום, כאשר הם ערוכים על פי תקני ה-IFRS. כמו כן הציגה החברה בדוחות ליום 31 במרץ, 2008 וליום 30 ביוני, 2008, התאמות בין דיווח לפי כללי חשבונאות מקובלים בישראל לדיווח לפי תקני ה-IFRS למועד המעבר, ליום 31 בדצמבר, 2007 ולשנה שהסתיימה באותו יום, כשהן נעשות למפרע (מאז ומעולם) (בכפוף לחריגים).

לפרטים נוספים בדבר השפעת המעבר לתקני ה-IFRS על החברה ראו באור 5 לדוחות הכספיים.

10. מורשי חתימה

נכון למועד דוח זה, אין בחברה מורשי חתימה בלעדיים, כהגדרתם בהנחיית רשות ניירות ערך מיום 3 בינואר, 2008.

11. תרומה לקהילה

החברה נוקטת מזה שנים רבות בפעולות שתכליתן לסייע לקהילה בעיקר באמצעות מתן תרומות לפעילות רווחה ובריאות ובתחום ילדים בסיכון.
ברבעון המדווח תרמה החברה כ-123 אלפי ש"ח (ברבעון הקודם תרמה החברה כ-60 אלפי ש"ח).

12. סקר עמיתים

אין שינוי מהדיווח, שניתן בדוח הדירקטוריון, שצורף לדוח התקופתי לשנת 2006.
מתחילת שנת 2008 התקיימו 8 ישיבות דירקטוריון, 2 ישיבות של ועדת המאזן ו-2 ישיבות של ועדת הביקורת.

הנהלת החברה מבקשת להודות לעובדי החברה, שמשקיעים עבודה רבה ומאומצת על מנת להשיג את היעדים, שקובעת ההנהלה והמשרתים את הלקוחות בנאמנות.

גיל חבר
מנכ"ל משותף

שמואל שילה
יו"ר הדירקטוריון ומנכ"ל

תל-אביב, 14 באוגוסט, 2008